

A dramatic scene of a volcanic eruption. In the background, a large volcano is erupting with thick plumes of ash and fire. Lightning bolts strike the dark, stormy sky. In the foreground, a large sauropod dinosaur stands in the center, its long neck reaching towards the sky. Several pterosaurs are flying around it. In the lower foreground, three Triceratops are visible, some appearing to be in a state of distress or running. The overall atmosphere is one of chaos and destruction.

Aussterben oder Transformieren

Die Chance der Dinosaurier

Ökosysteme als Geschäftsmodell der Zukunft

B2B-TELEMEDIZIN-MAP (2023)

zusammengestellt von  **arztkonsultation**

ZERTIFIZIERTE VIDEOKOMMUNIKATION



DIAGNOSTIK



SYMPTOMCHECKER & CHATBOTS



TELEMONITORING



ONLINE- TERMINBUCHUNG



FERNBEHANDLUNG



ANAMNESE & AUFKLÄRUNG



MESSENGER



Das Best-of-Breed-Prinzip.

Für die Anforderungen der Zukunft braucht es
komplementäre und vernetzte SaaS-Angebote.



Primärsysteme können
“Gravitationszentren”
von Ökosystemen werden.

Das Best-of-Breed-Prinzip.

Fokus

Niemand kann
alles allein.

Expertentum

Alle
konzentrieren
sich auf ihre
eigenen Stärken.

Vernetzung

Die besten Lösungen
werden mit dem
eigenen Angebot
verknüpft.

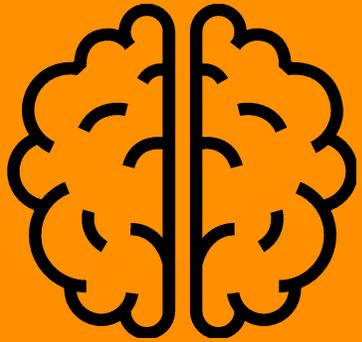
In anderen Branchen sind Ökosysteme längst etabliert.

Personio

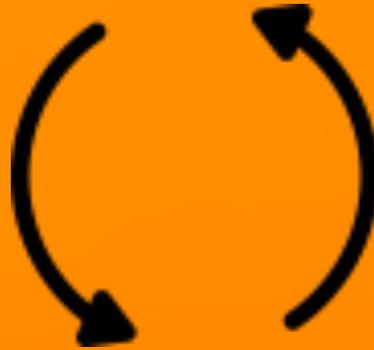
Gegründet 2015 > 100 Partner integriert

Bewertung von 8,5 Mrd. Euro

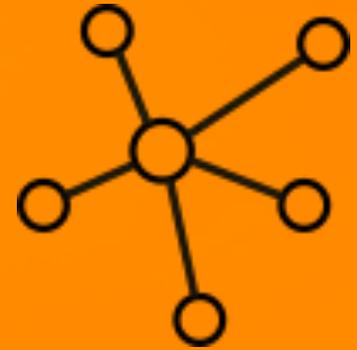
3 Kernelemente von Ökosystemen



**die richtige
Einstellung**



**Kooperation
& Offenheit**



**interoperable
Software**

Ökosysteme benötigen neue Geschäftsmodelle.



**Ich verdiene nicht an
der Öffnung von
Schnittstellen,
sondern an den
Umsätzen meiner
Ökosystem-Partner**



**Ich verdiene nicht
nur am Zugang zu
meiner
Technologie,
sondern auch am
Zugang zu meiner
Kundenbasis.**



**Ich binde Kunden
nicht durch
Lock-in-Effekte,
sondern indem
ich Ihre Probleme
löse und echte
Mehrwerte biete.**



**Ökosysteme sind
DIE
Chance für Dinosaurier.**

In 3 Schritten zum Ökosystem



Software interoperabel denken und entwickeln.



**Immer offen sein für sinnvolle Produkt-Verknüpfungen.
Mehr Kooperationen, weniger Wettbewerb (“Coopition”).**



**Die Strategie und die Geschäftsmodelle entsprechend
ausrichten.**

Vielen Dank. Offene Ökosysteme, offener Austausch ;)



Jan Zeggel

Chief Operating Officer

jan.zeggel@arztkonsultation.de



ak arztkonsultation

**führender unabhängiger Anbieter für
sichere Videokommunikation im
Gesundheitswesen**

Halle 6.2 / Stand B-108

**Jetzt
White Paper
sichern**